

LORSQUE LES RÊVES PRENNENT FORME

THE COATINC COMPANY

Un ancrage régional, une orientation internationale : The Coatinc Company (TCC) associe la technique de traitement de surface avec une diversité de services annexes.

À Siegen, la vision d'un traitement de surface parfait est notre crédo depuis des générations. The Coatinc Company tire son origine de la Siegener Aktiengesellschaft, société fondée en 1885 par l'arrière arrière-grand-père de l'actuel associé gérant, Paul Niederstein. À l'époque, la galvanisation était déjà un secteur d'activité important. Certes, la gamme de procédés s'est considérablement élargie depuis, mais aujourd'hui encore, la galvanisation offre sans nul doute la meilleure protection anticorrosion que l'on puisse obtenir.

« La galvanisation existe depuis 150 ans, le procédé fait donc partie de la « vieille » économie », explique Paul Niederstein, qui préside aux destinées de la holding avec Philippe Dupont. « L'avantage de la galvanisation réside dans le fait qu'elle intègre sans cesse de nouveaux domaines d'application qui appartiennent à la « nouvelle » économie, par exemple le segment entier des énergies renouvelables. Vous ne trouverez plus aucune éolienne ni aucune installation de production d'énergie solaire ou installation offshore qui ne comporte pas de pièces galvanisées. »

La diversité des procédés proposée par TCC est tout à fait remarquable. En plus de la galvanisation à température normale et à haute température, l'entreprise propose également le laquage, le thermolaquage, le revêtement duplex, l'anodisation pour l'aluminium, la passivation et la galvanisation par centrifugation. Le procédé de galvanisation à haute température est une spécificité de l'entreprise ; il est proposé par la société Coatinc PreGa. Le nom « PreGa » signifie « Precision Galvanizing », un procédé développé en interne avant d'être commercialisé.

« Avec ce procédé, nous sommes en mesure de combler la lacune qui existe entre la galvanisation et la galvanisation à la pièce dans la plage de température normale », explique Paul Niederstein. « Avec ce procédé, des couches très minces sont appliquées. Celles-ci sont extrêmement résistantes et offrent une tenue à la corrosion exceptionnelle. À notre connaissance, aucune autre entreprise dans le monde ne propose ce procédé sous la forme qui est la nôtre ».

Au total, plus de 450 000 tonnes d'acier et plusieurs millions de mètres carrés d'acier et de métal sont traités chaque année pour cinq secteurs d'activité : la construction en acier, le commerce de l'acier, la production en série, les clients serruriers-métalliers et l'industrie automobile.

Fortement ancrée dans le secteur des entreprises de taille moyenne du Land de Rhénanie-du-Nord-Westphalie, l'entreprise s'est développée pour devenir un groupe moderne comptant 22 filiales et 11 sociétés en participation. L'entreprise a réalisé une étape importante de son histoire en 2011, en portant sa participation dans le leader néerlandais Nedcoat de 33,3 % à 100 %. Un autre fait majeur, qui fait désormais partie des priorités du groupe, est également l'approche de « guichet de service unique » adoptée par l'entreprise. « Nous nous démarquons de nos



Les perspectives d'avenir décrites par l'associé gérant laissent également transparaître un concept savamment réfléchi. La stratégie de croissance de l'entreprise repose sur trois piliers : The Coatinc Company entend d'abord consolider ses parts de marché dans ses régions clés dans le domaine de la galvanisation à chaud classique et se développer dans les autres technologies de revêtement de surface. Le deuxième pilier est l'internationalisation : l'entreprise souhaite poursuivre son expansion en exportant ses propres technologies vers les marchés émergents. Enfin, troisième pilier : l'entreprise souhaite créer d'autres produits porteurs d'avantages à ses clients. « Il s'agit ici de proposer des prestations en aval offrant une valeur ajoutée. Nous réfléchissons en permanence comment associer une technique de traitement de surface de qualité avec des solutions après-vente pertinentes » explique Paul Niederstein.

Au cours de ces dix dernières années, TCC a connu un fort développement. Avec 1 300 collaborateurs sur les 22 sites, l'entreprise réalise actuellement un chiffre d'affaires d'environ 185 millions d'euros. Si l'on inclut les onze sociétés en participation, le groupe emploie au total 2 000 collaborateurs et son chiffre d'affaires dépasse nettement les 250 millions d'euros. Selon ses propres termes, Paul Niederstein se considère comme un « entrepreneur conservateur » et son principal objectif est de préserver l'indépendance de l'entreprise familiale. « La croissance est une option, pas une obligation », explique-t-il. Il croit fermement dans la force des petites entreprises bien implantées, dans l'exercice des responsabilités au niveau local et dans un style de direction qui repose sur la confiance. « Certes, en tant que groupe, il est important de présenter une image uniforme sur le marché, mais nous ne considérons pas la décentralisation comme un risque. Nous avons confiance dans les entrepreneurs au sein de l'entreprise et nous savons que nous devons notre succès à ces mêmes entrepreneurs et à leurs collègues. TCC est une entreprise familiale dont la réussite repose sur des valeurs, sur des décisions d'entrepreneurs et surtout sur les performances des équipes ».

Pour obtenir de plus amples informations sur The Coatinc Company, connectez-vous sur le site Internet www.coatinc.com ou envoyez un e-mail à l'adresse info-de@coatinc.com en précisant le nom de votre société, vos coordonnées et votre demande.

